

MEHR MÖGLICHKEITEN MIT WINDOWS VIRTUAL DESKTOP

Bieten Sie Ihren Kunden Windows Virtual Desktop von Microsoft an und erhalten Sie 30% Rabatt.

Ingram Micro empfiehlt Microsoft® Software.



Entsprechend Prognosen wird **der globale Markt für Desktop-Virtualisierung bis 2022 ein Volumen von 13,45 Milliarden Dollar erreichen**. Mittlerweile bietet Microsoft keine Anreize mehr für traditionelle RDS-Lizenzen.

Modernisieren Sie das Geschäft Ihres Kunden sowie auch Ihr eigenes. Nutzen Sie die Chance und vermeiden Sie Risiken, indem Sie Windows Virtual Desktop (WVD)-Lösungen anbieten und **profitieren Sie von 30% zusätzlichem Rabatt** auf qualifizierte VMs für Neukunden.

Da Kunden zunehmend die digitale Transformation mithilfe von Public- und/oder Hybrid-Cloud-Strategien anstreben, suchen wir nach Wegen, um besser mit unseren Partnern zusammenzuarbeiten, damit wir gemeinsam das Bedürfnis nach einer Modernisierung der Unternehmen erfüllen können. Remote-Arbeit ist die neue Norm - und sie wird weiter zunehmen.

Mit diesem zeitlich begrenzten **Sonderangebot mit 30 % Rabatt** möchten wir unseren Partnern helfen, die Chance für eine Remote-Desktop-Lösung auf Basis der WVD-Lösung von Microsoft zu nutzen.

MEHR MÖGLICHKEITEN FÜR PARTNER MIT WVD:



RASANT WACHSENDER MARKT

Sie können Unternehmen dabei helfen, schnell zu skalieren, um die dringenden Anforderungen des flexiblen Arbeitens zu erfüllen und dabei die Kosten niedrig zu halten und ein hohes Maß an Sicherheit und Compliance zu gewährleisten.



ERSTANBIETER- VORTEIL

Während andere Anbieter noch veraltete DaaS-Modelle betreiben, kann die Einführung von WVD langfristige strategische Beziehungen fördern und Ihre unmittelbaren Kundenbedürfnisse ansprechen.



ERHÖHUNG DER MARGEN

Das Anbieten von zusätzlichen Services mit WVD erhöht Ihre Marge. Das Hinzufügen von Sicherheitsfunktionen hilft Partnern, ihre Rentabilität um 15 \$ pro Benutzer pro Monat zu steigern.



Sparen Sie 30 % der WVD-Computing-Kosten in virtuellen Maschinen der D-Serie und B-Serie für bis zu 90 Tage, für Neukunden, wenn Sie die native Lösung von Microsoft verwenden. Aktivierung muss vor dem 31. März 2021 erfolgen.



Nach Ablauf des Zeitraums von neunzig (90) Tagen werden die von Ihnen gestarteten Windows Virtual Desktop Session Host VMs automatisch zu den Standardtarifen von Azure abgerechnet, es sei denn, Sie löschen oder heben die Zuordnung der virtuellen Maschinen nach diesem Zeitraum von neunzig (90) Tagen auf.



Das Angebot gilt nur für Neukunden von Windows Virtual Desktop, die während des Aktionszeitraums zum ersten Mal die native WVD-Lösung mit einem Azure-Abonnement nutzen.

INGRAM MICRO CLOUD UNTERSTÜTZT SIE AUF IHREM WEG. WENN IHREM UNTERNEHMEN BESTIMMTE SKILLSETS ODER FACHKENNTNISSE FEHLEN, SIND WIR FÜR SIE DA.

BEWERTUNG

- Einbindung der richtigen Stakeholder
- TCO kalkulieren
- Erkennen und Bewerten von Applikationen

BEREITSTELLUNG UND MIGRATION

- Auswählen einer Migrationsstrategie
- Anwenden der Migrationsstrategie
- Suche nach empfohlenen Tools für die Bereitstellung (Instant WVD-Lösung von Ingram und/oder Tools von Drittanbietern verfügbar)

OPTIMIERUNG

- Analyse Ihrer Kosten
- Sparen mit Angeboten
- Reinvestieren, um mehr zu erreichen

SICHERHEIT UND MANAGEMENT

- Security
- Data Protection
- Monitoring



Um die Gelegenheit zu nutzen und mehr über Windows Virtual Desktop zu erfahren, wenden Sie sich an Ihren Ingram Micro Ansprechpartner unter [at cloud@ingrammicro.com](mailto:cloud@ingrammicro.com) und erfahren Sie, wie Sie die Promotion mit nur wenigen Klicks direkt im Azure Portal aktivieren können.