



Ein Netzwerk, auf das
Sie bauen können

Battlecard für Partner – kleine und mittlere Unternehmen

EINLEITUNG

Vom Kleinbetrieb bis zum Weltkonzern sparen Unternehmen Zeit und Geld dank der leistungsstarken und zugleich einfach bedienbaren Lösungen von Cisco Meraki, dem führenden Anbieter im Bereich Cloud-Managed IT. Die intuitive, mit umfangreichen Funktionen ausgestattete Management-Oberfläche erleichtert die Umsetzung digitaler Initiativen und sorgt für strategischen Mehrwert.

Alle Cisco Meraki-Produkte basieren auf Management in der Cloud – mit sofort einsetzbaren Funktionen für eine zentrale Verwaltung, Layer-7-Geräte- und Anwendungstransparenz, webbasierter Diagnose, Monitoring, Reporting in Echtzeit und vielem mehr. Eine schnelle Bereitstellung, Leistungen der Enterprise-Klasse, geringer Verwaltungsaufwand und größere Transparenz – das alles macht der Cloud-basierte Ansatz möglich.

ZIELKUNDEN

Die umfangreichen Funktionen und niedrigen Gesamtbetriebskosten der Meraki-Lösungen sind für Unternehmen aller Größen attraktiv. Diese Kampagne richtet sich jedoch speziell an Unternehmen aller Branchen mit bis zu 500 Mitarbeitern. Typische Anliegen für diese Unternehmen sind:

- Sie sind auf zuverlässige, schnelle Internetarbeitsplätze, Cloud-Services und vernetzte Geräte angewiesen.
- Sie möchten einen einfachen Zugang für Mitarbeiter, Kunden, Lieferanten und Besucher bieten.
- Sie verwenden Geräte, die mit dem Internet vernetzt sind (PoS, Kameras) und Cloud-Services (Mitarbeiterplanung, Abrechnung, Steuern, Bestellung).
- Sie haben branchenspezifische Anforderungen, darunter etwa eine längere Kunden-Verweildauer in ihrem Geschäft und damit verbundene weitere Käufe.
- Ihre IT-Teams sind eher klein (falls überhaupt vorhanden) und haben es zum Ziel gesetzt Ressourcen und Zeit im Rahmen des Netzwerkmanagements zu sparen.
- Im Zuge ihres Wachstums eröffnen sie ggf. weitere Zweigstellen, für die eine zeitsparende Bereitstellung und Verwaltung ihres Netzwerks ebenfalls wichtig ist.
- Sie erwarten umfassende Sicherheit und Transparenz von ihrem Netzwerk und wollen für die digitale Zukunft gewappnet sein.

GESPRÄCHSEINSTIEG

Wie viel Zeit planen Sie derzeit für die Bereitstellung und Konfiguration Ihrer Access Points/Switches/Firewalls usw. ein? Wie sieht der Prozess aus? Müssen Sie auf mehrere Standorte verteilte Netzwerke verwalten? Verwenden Sie dafür derzeit CLI (Command Line Interface)? Achten Sie auf folgende Punkte:

- Hoher Zeitaufwand für Bereitstellungen
- Zahlreiche manuell erledigte Aufgaben und (vorbereitende) Programmierung via CLI
- Bereitstellung an entfernten Standorten
- Entsenden eines Mitarbeiters zur Außenstelle
- Komplexe Koordination über mehrere Standorte und Konfigurationen hinweg

Wie gestaltet sich bei Ihnen der Prozess zur Fehlerbehebung für Ihre Access Points/Switches/Firewalls usw.? Wie beheben Sie Probleme, wenn Sie nicht selbst vor Ort sind? Achten Sie auf folgende Punkte:

- Unzureichender Überblick im Falle von Problemen
- Behebung von Problemen nur vor Ort möglich
- Manuelle Netzwerkdiagramme

Wie optimieren Sie derzeit Ihren Netzwerkverkehr? Haben Sie einen Überblick darüber, welche Anwendungen derzeit in Ihrem Netzwerk ausgeführt werden? Achten Sie auf folgende Punkte:

- Manuelle Konfiguration und Arbeit nach dem Prinzip „Versuch und Irrtum“
- Wunsch, die Netzwerkleistung besser zu kontrollieren

WICHTIGSTE VERKAUFSARGUMENTE

- Integrierte **Verwaltung mehrerer Standorte** über ein zentrales webbasiertes Dashboard
- **Monitoring und Kontrolle** von Benutzern, Anwendungen und Geräten in Echtzeit
- **Skalierbar** von kleinen Standorten bis hin zu Bereitstellungen mit Millionen von Benutzern
- **Keine Controller-Hardware** oder standortbasierte Management-Software notwendig
- **Komplettes Portfolio, das laufend erweitert wird**, sowie einfache **Lizenzierung** mit Firmware- und Securityupdates, Lebenszeitgarantie und 24-Stunden- Support

Wollen Sie mehr erfahren?
meraki.cisco.com/grow/de

UMGANG MIT EINWÄNDEN

„Ich benötige eine flexible Lösung (mit Cloud/Controller/ohne Controller).“

- Meraki kann alles, was eine Controller-basierte Lösung kann, jedoch ohne dass zusätzliche Kosten anfallen, sowie Platz für Server und redundante Controller benötigt werden.
- Alles ist im cloudbasierten Dashboard enthalten

„Meraki ist einfach zu teuer.“

- Bei den Kosten für Meraki-Lösungen handelt es sich um einen reinen anfänglichen Investitionsaufwand (nur eine Lizenz und die Hardware selbst).
- Es fallen keine weiteren Betriebskosten für Support rund um die Uhr, Gerätegarantien und zukünftige Updates an.
- Neue Funktionen werden kostenlos bereitgestellt und es fallen auch keine Lizenzgebühren pro Benutzer an.
- Darüber hinaus kann durch die einfache Bereitstellung und den Meraki-Support Zeit eingespart werden, was wiederum zu Kosteneinsparungen führt.

„Meraki bietet nicht alle erforderlichen Funktionen.“

- Der Funktionsumfang der Meraki-Lösungen wird laufend durch Firmwareupdates erweitert.
- Kunden können über die „Make a Wish“-Box Einfluss darauf nehmen, welche Funktionalität hinzugefügt wird.
- Das Meraki-Portfolio wird laufend um Cisco Technologie erweitert (z. B. AMP, Threat Grid, SNORT, ISE-Integration usw.).

„Ich möchte nicht an eine Lizenz gebunden sein.“

- Die Meraki-Lizenz beinhaltet: Zugang zu Support rund um die Uhr, Hardwareaustausch im Rahmen der Garantie, zukünftige Firmwareversionen, einmalige Fixkosten für Ihr Netzwerk.
- Die flexible Lizenzierung (1 bis 10 Jahre) ermöglicht es Ihnen, das Abonnement mit der nächsten Aktualisierung zu synchronisieren.
- Das Meraki-Modell unterscheidet sich nicht von anderen Cloud-Anbietern wie Salesforce – Sie bezahlen damit die genutzte Fläche im Meraki-Rechenzentrum und müssen damit nicht Ihr eigenes Rechenzentrum hosten.

„Ich denke, dass ich eine bessere Cloud-Managed Wireless-Lösung finden kann.“

- Meraki ist der einzige Anbieter, der ein vollständiges Portfolio an Lösungen bietet, die in einem Cloud-basierten Dashboard verwaltet werden. Andere Lösungen erfordern häufig mehrere Schnittstellen gleichzeitig.
- Meraki hat das Cloud-basierte Networking erfunden und verfügt damit über den breitesten Funktionsumfang aller Cloud-basierten Lösungen.

„Ich kenne Meraki nicht so gut wie andere Player der Branche. Ist Meraki genauso gut?“

- Meraki gehört zu Cisco, dem größten Player in der IT-Branche weltweit.
- Meraki ist bereits seit 2006 auf dem Markt und wird auch in Zukunft bestehen. Durch die Synergie mit Cisco sind Sie immer auf dem neuesten Stand der Technik.

„Ich bin besorgt, dass ich mein Netzwerk nicht mehr verwalten kann, wenn die Internetverbindung unterbrochen ist.“

- Meraki-Geräte können vor Ort über eine lokale Konfigurationsseite aufgerufen werden, falls Ihre WAN-Verbindung unterbrochen wird.
- Ihr Netzwerk behält die zuletzt bekannten Konfigurationseinstellungen bei und wird damit betrieben. Wenn Sie jemals nicht zurecht kommen und Hilfe benötigen sollten, haben Sie jederzeit Zugang zum Support!



WICHTIGSTE VORTEILE

- **Schnellere Bereitstellung:** In der Cloud verwaltete IT-Plattformen ermöglichen das Remote-Management Ihrer Infrastruktur jederzeit und über jeden Browser.
- **Einsparung von Ressourcen:** In der Cloud verwaltete Netzwerke sind ideal für Organisationen mit begrenzten IT-Mitarbeitern und reduzieren gleichzeitig den Zeitaufwand sowie die Kosten für die Fehlerbehebung.
- **Umfassende Transparenz:** Über das Meraki Dashboard können IT-Administratoren die Performance über alle Netzwerke hinweg einsehen und Konfigurationsänderungen binnen Sekunden und mit großer Reichweite vornehmen.
- **Security:** Sicherheit hat für die gesamte Produktlinie höchste Priorität. Die Einstellungen lassen sich einfach und über mehrere Standorte hinweg synchronisieren, sodass Sie auf dem Laufenden sind.
- **Automatisierte Updates:** Cloud-Managed IT optimiert sich im Laufe der Zeit von ganz alleine. Firmware- und Securityupdates sind in den Meraki-Lizenzen enthalten und stellen sicher, dass das Netzwerk stets auf dem neuesten Stand ist.
- **Digitalisierung für die Zukunft:** Zukunftssichere Tools und Prozesse sind für kontinuierliches Wachstum unverzichtbar. Das Meraki Dashboard verfügt über integrierte Analytik- und unbegrenzte Skalierungsoptionen.



NÄCHSTE SCHRITTE

- **Empfehlen Sie Ihren Kunden unser neues [Webinar für kleine und mittlere Unternehmen](#).** Alle qualifizierten Teilnehmer erhalten einen kostenlosen 802.11ac-Access Point mit einer 3-Jahres-Lizenz.
- **Offerieren Sie Ihren Kunden eine [kostenlose Teststellung](#).** Kunden können so viele Produkte anfordern, wie sie möchten und über mehrere Wochen testen. Den Versand übernehmen natürlich wir.
- **Empfehlen Sie Ihren Kunden die [Website zu unserer Kampagne für kleine und mittlere Unternehmen](#),** auf der sie alle relevanten Informationen sowie weitere Ressourcen finden.

Unabhängig davon, wie Sie weiter vorgehen: Denken Sie daran, immer Ihren persönlichen Referral Code hinzuzufügen. Dadurch wird im [Meraki-Partnerportal](#) ein lückenloser Überblick über die Leads möglich, die Sie generiert haben. Sie wissen nicht, wo und wie Sie Ihren Code hinzufügen können? [Hier erfahren Sie mehr.](#)